Требования:

- Опыт работы в сфере продаж от 5-х лет.
- Желателен опыт работы на мебельном или строительном рынках (приветствуется опыт работы с дизайнерскими и архитектурными проектами строительства и реконструкции зданий и интерьерной отделки помещении).
- Навыки ведения переговоров на уровне 1-х лиц компаний.
- Знание основ бух. учета и документооборота.
- Договорные отношения.
- Перманентный креатив.
- Высокий мотивационный потенциал, безграничная вера в продукт, производимый компанией.

Обязанности:

- Продвижение продукта компании на целевых рынках (мебель, строительство, дизайн и архитектура).
- Развитие региональных рынков.
- Активный поиск потенциальных клиентов, привлечение новых клиентов, выстраивание договорных отношений, контроль дальнейшего сотрудничества.
- Построение дилерской и партнерской сети в России и странах СНГ.
- Ведение переговоров на уровне 1-х лиц предприятий, дальнейшее развитие мебельного, дизайнерского и строительного сектора продаж компании, планирование и аналитическая работа, контроль выполнения договорных обязательств.
- Разработка маркетинговых мероприятий по продвижению продукции.

Условия:

- Компания Гласспан предлагает интересную, перспективную работу с возможностью профессионального развития и карьерного роста.
- Оборудованное рабочее место в офисе компании.
- Достойная заработная плата + квартальный бонус, оформление по ТК, оплачиваемый отпуск, мед. страховка.
- Бесплатное питание.
- Клиентская база предоставляется. 5-дневная рабочая неделя, график с 09.30 до 18.00.
- Возможны командировки.